



BIOCAT, l'entitat que dinamitza i promou el sector de les ciències de la vida i de la salut a Catalunya, cerca un/a

DIRECTOR D'ÀREA DE DESENVOLUPAMENT DE NEGOCI

Missió:

Dirigeix l'Àrea de Desenvolupament de Negoci de Biocat, com a màxim responsable de la gestió i coordinació dels programes i projectes adscrits a la seva Àrea, els quals incideixen en els tres eixos estratègics de Biocat:

Coneixement i promoció del sector

- Projectes que tenen la finalitat de projectar la Bioregió amb l'objectiu de convertir-lo en un referent internacional. Això es fa principalment amb les missions, missions inverses i/o la presència en fires internacionals, però també amb la participació en aliances internacionals.
- Projectes per crear espais de reflexió i debat científic; objectiu compartit amb la Fundació Bancària La Caixa en l'organització del B-Debate.
- Projectes per facilitar la cooperació amb els diferents agents públics i privats del sistema per impulsar polítiques dirigides a augmentar la competitivitat del sector, d'entre ells el Lessons Learned, programa que es fa en col·laboració amb CataloniaBio.

Valorització i transferència de coneixement

- Projectes que donin suport i duguin a terme activitats orientades a posar en valor tot el coneixement i la tecnologia que es genera en el sector. Dos exemples en aquest sentit són la coordinació de la Comunitat NextHealth, amb 5 projectes sistèmics de RDI, i el programa Health& Bio Team Dating.

Emprenedoria i creixement empresarial

- Programes de desenvolupament de talent i d'emprenedoria com a factors essencials per al creixement del sector. Objectiu que es troba sota la iniciativa institucional d'acceleració de Biocat: MOEBIO. Actualment hi trobem dos programes el d-Health Barcelona i els Short Programs. També és rellevant la seva implicació en el consorci EIT Health, especialment en aquells programes d'acceleració empresarial.
- Projectes per ajudar a la internacionalització i facilitar l'accés a finançament a les empreses del sector. Biocat participa en 4 projectes europeus amb l'objectiu de donar suport a les institucions catalanes, especialment SMEs, a obrir col·laboracions en mercats nous. També col·labora amb el Forum Healthcare i té una iniciativa específica per donar suport a empreses del sector i internacionals a identificar i buscar col·laboracions (i finançament) amb les nostres start-ups i projectes de recerca.

Compta amb la col·laboració d'un equip de 6-7 professionals amb diferents funcions i responsabilitats dins de l'Àrea.

Forma part del Comitè Directiu de Biocat, juntament amb el Direcció General, Direcció de Finances i RRHH, i Direcció de Comunicació i Màrqueting de Biocat.

Nivell jeràrquic:

- Dependència jeràrquica i funcional: Direcció General
- Reporten directament: 5 professionals

Principals responsabilitats de la posició:

- Com a Director de l'Àrea de Desenvolupament de Negoci:
 - Elabora l'estratègia de l'Àrea: defineix els objectius i els processos de l'Àrea alineant-los amb l'estratègia de Biocat
 - Assumeix la gestió i l'execució dels objectius i pressupostos aprovats, amb col·laboració amb el Director de Finances i RRHH
 - Detecta i proposa a Comitè Directiu noves oportunitats de negoci i participa activament en la cerca de recursos i suport per dur-les a terme. Un cop aprovades, les materialitza assignant els recursos adients
 - Planifica les activitats pròpies dels diferents projectes de l'Àrea
 - Gestiona els recursos disponibles aconseguint els nivells d'execució i qualitat que garanteixen el estàndard de referent sectorial que té i ha de mantenir Biocat
 - Representa a l'organització en alguns fòrums i/o plataformes que promoguin la interlocució entre Biocat i el seu entorn, tant local com internacional
 - Lidera, gestiona i promou el desenvolupament de l'equip de professionals al seu càrrec
- Com a membre del Comitè Directiu de Biocat:
 - Defineix i assegura l'acompliment de la missió, visió i els objectius establerts a Biocat
 - Transmet els valors corporatius
 - Estimula i aconsegueix el major grau possible de coordinació entre les diferents Àrees
 - Potencia i garanteix la qualitat en tots els processos tant interns com externs
 - Assegurar la sostenibilitat de la institució
 - Vetllar per la no existència de conflictes d'interessos en la presa de decisions

Descripció del perfil:

- Formació:
 - Llicenciatura, en Ciències de la vida preferiblement (Biologia, Medicina, Farmàcia, Enginyera Biomèdica)
 - Doctorat i/o MBA
- Experiència:

- Mínima de cinc anys dirigint projectes en la Direcció d'un departament de desenvolupament de negoci o consultoria, i gestionant equips
- Ampli coneixement dels agents del sector de les ciències de la vida i salut de Catalunya (tant en l'àmbit públic com privat)
- Coneixement elevat dels ecosistemes de transferència tecnològica i emprenedor de Catalunya, espanyol i internacional i les eines de finançament públiques i privades
- Idiomes: Català, castellà impecables i anglès nivell alt (Proficiency), parlats i escrits
- Disponibilitat per viatjar un 15% del temps, aproximadament
- Competències professionals:
 - Capacitat resolutiva
 - Capacitats de comunicació, orals i escrites
 - Habilitats per a les relacions públiques
 - Lideratge
 - Treball en equip
 - Orientació al canvi
 - Capacitat d'anàlisi/síntesi
 - Creativitat
 - Visió global
 - Influència
 - Respecte a la dissidència i opinió
- Disposicions personals:
 - Responsabilitat
 - Proactivitat
 - Compromís
 - Vocació de servei
 - Flexibilitat
 - Sociabilitat
 - Gestió de l'autocontrol
 - Empatia
 - Curiositat
 - Inquietud de millora constant

Interessats/des envieu CV i una breu carta de presentació indicant la referència **2016/DIR/ADN** a rrhh@biocat.cat.