

¿Tienes perfil científico y don de gentes, con 1 a 3 años de experiencia en el sector cosmético y te quieres desarrollar en la gestión/comunicación de cuentas internacionales?

Si tienes experiencia en el área comercial en sector cosmético/Pharma-químico, buen nivel de inglés y conocimientos en APIs y formulación, **te estamos buscando**.

Spring Professional, expertos en selección de mandos intermedios y directivos, así como de perfiles Executive, opera a través de las siguientes áreas de especialización: Banking & Insurance / Engineering / Finance / Human Resources / Information & Technology / Legal / LifeScience / Retail / Sales & Marketing / Supply chain & Logistics / Telecommunication.

Spring Professional Lifescience busca para un importante **Ciente Final** con base en el Vallès Occidental a un/a **Account Manager** con talento para formar parte de su equipo.

Descripción del cliente

Empresa tecnológica fabricante y distribuidora de producto especializado y principios activos para el sector cosmético y biotecnológico.

Principales funciones

- Negociación e implementación de los acuerdos comerciales.
- Desarrollo de los mercados y clientes estratégicos, potenciando la cartera y mejorando el posicionamiento de la empresa.
- Conseguir objetivos de ventas, márgenes, cuota de mercado de acuerdo con los presupuestos anuales.
- Participación activa en los planes de marketing y ventas para estos mercados. Realizar estudios y reportes comerciales de sus cuentas objetivo.

Perfil buscado

Formación: Química, Farmacia, Biología o similares

Skills: orientación al cliente, comunicativo/a, don de gentes, negociación

Años de experiencia: mínimo 1 año de experiencia en gestión de cuentas y en sector comercial científico

Contacto

Enviar CV a marcos.muriano@springspain.com o bien llamar al 932 722 870 // 689 036 514 e indicar la referencia del job.