

Solutia Global Health Solutions

Oferta laboral

Solutia Global Health Solutions es la Consultoría de RRHH especializada en perfiles de Ciencias de la Vida y la Salud. Nuestra experiencia de más de 20 años en gestión de RRHH nos convierte en un partner estratégico para la gestión de su carrera profesional.

Actualmente seleccionamos un/a Business Development Manager para start-up de medical devices situada en Cerdanyola del Vallés, para su línea de cardiología.

Funciones

- Crear, definir e implementar la estrategia comercial de esta área terapéutica de cardiología
- Desarrollar el plan de acciones comerciales anuales de estas áreas terapéuticas, conjuntamente con la elaboración del presupuesto.
- Gestionar, coordinar y supervisar el conjunto de actividades comerciales de la empresa a nivel nacional en las áreas terapéuticas indicadas.
- Gestionar la cartera de clientes y prospectos sobre el sector geográfico definido reportando a la dirección
- Ayudar a definir el cuadro de mandos y KPIs para el control y seguimiento de las acciones comerciales y sus resultados.
- Analizar al mercado y a la competencia (tendencias y oportunidades de negocio).
- Detección de interlocutores decisores en los clientes (Stake Holders).
- Coordinación y colaboración con el departamento de Marketing: ayudar a definir los contenidos del material comercial de la compañía, mensajes de comunicación científica sobre esta área terapéutica, etc.
- Organizar sesiones clínicas, workshops, etc
- Asistencia a congresos y seminarios.
- Realizar visitas comerciales a los distintos prescriptores y decisores en el área de cardiología.

Se requiere

- Licenciado en ciencias de la salud: farmacia, medicina, enfermería.
- Imprescindible aportar dos años de experiencia en ventas – marketing en Consumer Health y/o OTC.
- Carné B y vehículo.
- Inglés mínimo, nivel FIRST

Se ofrece

- Contrato indefinido
- Jornada completa
- Salario según experiencia aportada.

Contacto

Eva Ramiro

Consultora Senior

Avda. Josep Tarradellas, 38.

08029 Barcelona

93 355 49 62

eva.ramiro@solutiaghs.com

www.solutiaghs.com

