

*¿Sientes pasión por las ventas? ¿Te interesa trabajar como comercial en aditivos para fabricantes de pienso o directamente en granja? ¿Llevar Cataluña, Levante, Aragón, Navarra y Zona centro te atrae? Si es así, **jte estamos buscando!***

Que ofrecemos:

- Salario muy competitivo acorde al puesto ofertado.
- Coche de empresa.
- Posibilidades de trabajar home-based.

Quién es el cliente:

Empresa de aditivos de piensos

Tu misión:

Generar nuevo negocio y seguimiento de la actual cartera

Tus funciones:

- Gestión, captación y fidelización de clientes de zona Cataluña, Levante, Aragón, Navarra y zona centro.
- Se encargará de vender los aditivos a fabricantes de pienso o directamente a granja.
- Seguimiento de las ventas.
- Apertura de nuevos mercados.

Perfil buscado:

- Perfil con formación universitaria. Se valorará positivamente formación en Veterinaria, Biología o Ingeniero Agrónomo.
- Experiencia en ventas.
- Conocimientos Técnicos veterinaria a nivel de animales de abasto: vacuno, porcino y rumiantes.
- Disponibilidad para viajar y pernoctar fuera el 50% del tiempo.
- Garantizar los objetivos de ventas de la zona asignada y el cumplimiento de las acciones comerciales correspondientes.
- Habilidades comerciales, orientación al cliente y a resultados, autonomía, iniciativa, dinamismo, capacidad de escucha y negociación.
- Nivel alto de inglés y o francés.
- Residencia en Cataluña o Aragón.

Contacto:

Enviar CV actualizado a la dirección de: marcos.muriano@springspain.com con referencia al puesto ofertado.