



The Parc Científic de Barcelona (PCB) is one of the leading science parks in Europe. Created by the University of Barcelona in 1997, the PCB was the first science park in Spain and today we are an international benchmark for the promotion of innovation with more than 2,000 professionals. The PCB is currently home to three research institutes and about seventy companies and other organizations and has opened a new position:

COMMERCIAL AND COMMUNICATION DIRECTOR

Tasks and responsibilities

- To prospect for new clients and sponsors world-wide
- To lead the business development and communication team
- To lead the commercial process: defining scientific projects and drafting compelling budgets and proposals that meet the needs and expectations of our clients
- To negotiate service and real state contracts and to manage contractual requirements after signature
- To manage the relationship with our clients
- To represent the science park at world-wide scientific and partnering conferences

Requirements

- PhD in Life Sciences
- At least for years of experience in sales or business development in Life Sciences and one year of experience leading commercial teams
- Experience in CRM us
- Languages: excellent level of English, Spanish and Catalan. The contact with some clients is predominantly in English, so you need to feel comfortable. Advantageous knowledge of foreign languages such as German or French
- Excellent communication skills, well organized and collaborative 'team approach' to working
- Availability for domestic and international travel

What we offer

- Full time employment contract
- A fast paced, dynamic and collaborative, environment with a talented group of multi-disciplinary professionals.
- A truly innovative environment that has been internationally recognized
- The opportunity use your ideas to directly influence the strategy and growth of the organization
- Training and professional development.
- Salary will be commensurate with academic level and experience

Interested applicants should send their CV and covering letter to:
borsadetreball@pcb.ub.cat, before October the 10th (**Reference: DIR COMER**).

In the covering letter please describe how you meet the requirements of the role and your interest in joining our team. For this role we are looking not only for experience but also for potential, so please explain your interests in the role and what you can bring



El Parc Científic de Barcelona (PCB) és un dels parcs científics més importants d'Europa. Creat per la Universitat de Barcelona el 1997, el PCB va ser el primer parc científic a Espanya i avui és una referència internacional per a la promoció de la innovació amb més de 2.000 professionals. El PCB és actualment la llar de tres instituts d'investigació i prop de setanta empreses i altres organitzacions. El PCB necessita incorporar al seu equip de direcció:

UN/A DIRECTOR/A DE COMERCIALIZACIÓ I COMUNICACIÓ

Funcions i responsabilitats

- Prospecció de nous clients i patrocinadors a tot el món
- Liderar els processos de comercialització: definició de projectes científics, elaboració de pressupostos i propostes d'acord a les necessitats i expectatives dels clients
- Negociar contractes de serveis i espais, gestionar i fer seguiment dels compromisos i requisits contractuals després de la signatura
- Liderar l'equip de desenvolupament de negoci i comunicació
- Gestionar la relació amb els usuaris del PCB
- Representar al Parc en congressos científics o altres esdeveniments del sector a nivell mundial

Es requereix

- Doctorat dins l'àmbit de Ciències de la Vida
- Experiència mínima de quatre anys en comercialització o desenvolupament de negoci dins l'àmbit de Ciències de la Vida i un any en la direcció d'equips de comercialització
- Experiència en eines CRM
- Idiomes: excel·lent nivell d'anglès, espanyol i català parlat i escrit. Desitjable coneixement d'altres llengües estrangeres com francès o alemany
- Excel·lents habilitats de comunicació, organització i treball en equip
- Disponibilitat per viatjar dins el territori nacional i internacional

Oferim

- Contracte laboral a jornada completa
- Treball dinàmic i en col·laboració amb un equip multidisciplinar dins un àmbit innovador i reconegut internacionalment
- Oportunitat de col·laborar activament en l'estratègia i el creixement de la institució
- Formació i desenvolupament professional
- Salari d'acord a nivell de qualificació i experiència

Les persones interessades enviar CV i carta de presentació abans del 10 d'octubre a borsadetreball@pcb.ub.cat

Indicar referència: **DIR COMER**

Descriure a la carta de presentació com es compleix amb els requisits i el seu interès en formar part del nostre equip així com el que pot aportar com a candidat



El Parc Científic de Barcelona (PCB) es uno de los parques científicos más importantes de Europa. Creado por la Universidad de Barcelona en 1997, el PCB fue el primer parque científico de España y hoy es una referencia internacional para la promoción de la innovación que reúne a más de 2.000 profesionales. El PCB es actualmente la sede de tres institutos de investigación y cerca de setenta empresas y otras organizaciones. El PCB necesita incorporar a su equipo de dirección:

UN/A DIRECTOR/A DE COMERCIALIZACIÓN Y COMUNICACIÓN

Funciones y responsabilidades

- Prospección de nuevos clientes y patrocinadores en todo el mundo
- Liderar los procesos de comercialización: definición de proyectos científicos, elaboración de presupuestos y propuestas, de acuerdo a las necesidades y expectativas de los clientes
- Negociar contratos de servicios y espacios, gestionar y dar seguimiento a los compromisos y requisitos contractuales después de la firma del contrato
- Liderar el equipo de desarrollo de negocio y comunicación
- Gestionar la relación con los usuarios del PCB
- Representar al Parc en congresos científicos u otros eventos del sector a nivel mundial

Se requiere

- Doctorado en el ámbito Ciencias de la Vida
- Experiencia mínima de cuatro años en comercialización o desarrollo de negocio en el ámbito de las Ciencias de la Vida y un año en la dirección de equipos de comercialización
- Experiencia en herramientas CRM
- Idiomas: excelente nivel de inglés, español y catalán hablado y escrito. Deseable conocimiento de otros idiomas como francés o alemán
- Excelentes habilidades de comunicación, organización y trabajo en equipo
- Disponibilidad para viajar en territorio nacional e internacional

Ofrecemos

- Contrato laboral a jornada completa
- Trabajo dinámico y en colaboración con un equipo multidisciplinar dentro de un ámbito innovador y reconocido internacionalmente
- Oportunidad de colaborar activamente en la estrategia y el crecimiento de la institución
- Formación y desarrollo profesional
- Salario de acuerdo a nivel de cualificación y experiencia

Les personas interesadas enviar CV y carta de presentación antes del 10 de octubre a borsadetreball@pcb.ub.cat

Indicar referencia: **DIR COMER**

Incluir en la carta de presentación cómo se cumple con los requisitos, el interés en formar parte de nuestro equipo así como su aportación como candidato