

Delegado Comercial Material Laboratorio Cataluña y Aragón

Acerca de nuestro cliente

Empresa multinacional fabricante de material de laboratorio.

Descripción de la oferta

- Promoción y venta del portafolio de productos.
- Implementación y organización de actividades de promoción según la estrategia comercial (Universidades, Centros de Investigación, Industria)
- Seguimiento de los procesos administrativos derivados de la venta: ofertas, material de soporte, concursos públicos, etc.
- Realizar demostraciones de productos y servicios a clientes o potenciales clientes.
- Prospección de mercado.
- Venta de los productos en la región asignada y cartera de clientes
- Formación y asistencia técnica a los profesionales usuarios.

Perfil buscado (h/m)

- Imprescindible titulación universitaria Ciencias de la Salud
- Valorable experiencia comercial de material de laboratorio en Universidades, Centros de Investigación e Industria.
- Imprescindible idioma Catalán
- Conocimientos informáticos: nivel usuario de entorno Windows, paquete Office, Lotus Notes.
- Alta orientación al cliente y al trabajo por objetivos.
- Carné de conducir imprescindible
- Excelentes capacidades de relación interpersonal. Capacidad de trabajo en equipo y con otras áreas de la compañía.

- Buscamos una persona con iniciativa, habilidades comerciales y de venta, alta capacidad de organización y planificación, toma de decisiones y colaboración y comunicación.

Qué Ofrecemos

- Atractivo paquete salarial compuesto de fijo + variable + coche + dietas + PC + móvil
- Contrato indefinido
- Desarrollo y trayectoria profesional
- Empresa multinacional líder

Envía tu CV a cristianatik@pagepersonnel.es a la atención de Cristian Atik