

Perfil buscado:	Comercial en biofertilizantes con experiencia en I+D
Descripción de la empresa:	<i>TricoPharming</i> es una start-up de biotecnología con sede en Barcelona y Tenerife. Nuestro proyecto está basado en diferentes verticales relacionadas con biotecnología verde y plantas medicinales.
Principales tareas:	<ul style="list-style-type: none"> - Planificar y gestionar la promoción, venta y distribución de productos de la compañía (bioestimulantes, fertilizantes, fitosanitarios o afines) de acuerdo a sus objetivos y planes estratégicos. - Coordinar ensayos de campo de nuevos productos de la compañía y proyectos de I+D. - Diseñar, ejecutar y gestionar acciones para aumentar la cartera de clientes activos en la EU y América incluyendo distribuidores. - Ejecutar la operativa de venta desde la realización y presentación de ofertas, negociación y postventa. - Colaborar en el diseño de productos y marketing de los mismos.
Carrera profesional:	Licenciatura y PhD en Agrobiotecnología, Ingeniería agrícola, Biología, Ciencias Medioambientales o similares.
Experiencia:	Experiencia previa, mínimo 3 años, en ventas y funciones técnico-comerciales en el sector de los bioestimulantes, fertilizantes, fitosanitarios o afines. Requerida experiencia previa en I+D.
Idioma:	Castellano e Inglés.
Experiencia extra:	Habilidades comunicativas, proactividad, capacidad de planificación y organización, orientación al cliente.
Tipo de contrato:	Contrato indefinido.
Horario laboral y horas semanales:	40 horas semanales.
Bruto anual:	26.000-36.000 + variable, según experiencia.
Lugar de trabajo:	Barcelona, c/Roc Boronat 117, 08018.
Fecha de incorporación:	Máximo 01/03/2022.
Contactos e informaciones:	info@tricopharming.com ; lm@tricopharming.com ref. CV comercial en bioestimulantes www.tricopharming.com