

MISSIÓ INSTITUCIONAL I EMPRESARIAL AL BRASIL: ESTAT DE SANTA CATARINA

PAÍS/REGIÓ

Brasil (Santa Catarina)

OBJECTIUS

Objectiu de la missió:

- Donar seguiment a la visita el Governador i Secretaris d'Estat de Santa Catarina a Catalunya al 2011, responenent a la invitació que van cursar al MH President Mas a visitar Santa Catarina amb una delegació empresarial.
- Desplegar l'acord signat entre els Governes de Catalunya i Santa Catarina al desembre 2011.
- Fomentar les relacions comercials entre les empreses de Catalunya i Santa Catarina especialment dels sectors:
 - Tecnologia per al sector agroalimentari
 - Biotecnologia i salut
 - Energia i Medi Ambient
 - Tecnologies de la construcció
 - Tecnologies de l'educació
- Participació d'associacions, entitats patronals, i altres organismes dels sectors de referència, per tal de fomentar les relacions entre sectors d'ambdues regions

Objectiu de les empreses participants:

- Detectar en primera persona les oportunitats i necessitats reals al mercat pels productes de cada empresa participant.
- Conèixer les possibilitats de negoci i plans d'inversió pels sectors objectiu al Brasil.
- Dissenyar la millor estratègia per a l'accés i/o consolidació comercial.
- Desenvolupar relacions institucionals amb els responsables d'innovació i tecnologia de l'estat de Santa Catarina.
- Iniciar relacions comercials o de partneriat, i afavorir el desenvolupament d'aliances estratègiques.

Objectiu específic de la col·laboració entre les empreses participants i ACC10 São Paulo:

- Participació a l'agenda col·lectiva, B2Bs, actes i reunions institucionals.
- Reunions individuals amb potencials contraparts brasileres.
- Assessorament i suport en un estudi d'aproximació al mercat (pre-missió) i en el seguiment dels contactes (post-missió).
- Acompanyament i assessorament personalitzat de l'equip d'ACC10 durant la preparació i realització de la missió.

DATES

7 al 11 de maig de 2012

ENTITATS/PATRONALS ORGANISMES COL-LABORADORS

Conselleria d'Empresa i Ocupació
ACC10

SECTORS EMPRESARIALS PROPOSATS

- Tecnologia per al sector agroalimentari
- Biotech i salut
- Energia i Medi Ambient
- Tecnologies de la construcció
- Tecnologies de l'educació

N. D'EMPRESSES PARTICIPANTS

20

ESTRUCTURA DE LA MISSIÓ (programa temptatiu)

Dilluns 7 de maig (DIA 1)

Acte de benvinguda a càrrec del Govern de Santa Catarina amb l'objectiu de presentar aquest estat brasiler i les oportunitats i sinèrgies que presenta per les empreses catalanes.

Estructura de la jornada:

- Obertura
- Video de Santa Catarina
- Santa Catarina. Un Estat d'Excel·lència i Innovació
- Santa Catarina. La Porta d'Entrada per al Mercat Brasiler. Infraestructura i Oportunitats de Negoci.
- La Política d'Innovació i Tecnologia de l'Estat de Santa Catarina.
- La Política d'Atracció i Recolzament a les Empreses Estrangeres.

Participants:

- Govern de l'Estat de Santa Catarina
- Secretaria d'Estat de Desenvolupament Econòmic Sostenible
- INOVA@SC
- Secretaria d'Assumptes Internacionals de Santa Catarina
- Empreses de l'Estat de Santa Catarina

Dimarts 8 de maig (DIA 2)

Agenda col·lectiva

- Sessió de treball liderada per la FIESC i l'ACATE en què es presentaran aquests dos organismes i s'organitzaran B2Bs entre empreses brasileres i catalanes.

FIESC (Federación de las Industrias del Estado de Santa Catarina) www.fiescnet.com.br
ACATE (Asociación Catarinense de Empresas de Tecnología) www.acate.com.br

Dimecres 9 (DIA 3)

Agendes individuals i visita en grup.

Els representants de les empreses catalanes que ho hagin sol·licitat comptaran amb una agenda d'entrevistes individual per reunir-se amb les contraparts brasileres identificades com a més interessants segons el perfil definit per les pròpies empreses.

Visita en grup. En funció de les sol·licituds i participants s'organitzaran diferents visites a empreses locals referents dels sectors de treball de la missió.

Dijous 10 (DIA 4)

Agendes individuals

Divendres 11 (DIA 5)

Dia lliure perquè les empreses puguin desplaçar-se a entrevistar-se amb els potencials clients i socis amb els que s'hagi avançat la negociació o visitar empreses contactades durant la resta dels dies.

METODOLOGIA AGENDES INDIVIDUALS SANTA CATARINA (OPCIONAL)

Recerca i identificació dels potencials partners i altra tipologia de contactes que s'adaptin al perfil definit per l'empresa:

- Recerca i filtratge de contactes a directoris i bases de dades,
- Contacte telefònic amb els contactes amb la finalitat de presentar els productes/serveis de l'empresa catalana i esbrinar-ne el possible interès inicial,
- Enviament d'informació i/o catàlegs als contactes interessats,

- Seguiment telefònic, per aprofundir en la presentació i notificació a l'empresa de l'enviament d'informació als contactes interessats.

Modalitats de participació i cost

- | | |
|-------------------------------|---------------|
| a) AGENDA COMUNA | 500 € + IVA |
| b) AGENDA COMUNA I INDIVIDUAL | 2.000 € + IVA |

Altres serveis complementaris

- | | |
|-----------------------------------|---------------|
| ▪ ESTUDI APROXIMACIÓ AL MERCAT | 2.700 € + IVA |
| ▪ SEGUIMENT CONTACTES POST-MISSIÓ | 500 € + IVA |
| ▪ ACCIONS POST-MISSIÓ | a determinar |
- Despeses de viatge, allotjament i dietes no incloses.
 - Cada empresa es farà responsable de la logística (vols, hotels, etc) del seu viatge. El CPN proporcionarà el contacte d'hotels amb acords especials per empreses catalanes.
 - Les empreses participants podran sol·licitar a ACC10 un ajut en concepte de bossa de viatge.

POSSIBLES ACCIONS POST-MISSIÓ

Un cop detectades en primera persona les oportunitats que ofereix el mercat, ACC10 posa a disposició de l'empresa catalana els serveis del CPN de Brasil (São Paulo) per a portar a terme un projecte individual en funció de les necessitats de cada empresa. Algunes possibilitats serien:

- Estudi tributari/fiscal i definició de la millor estratègia d'entrada al país.
- Recerca de canals comercials (importadors, distribuïdors, partners, etc.)
- Elaboració d'una segona agenda de viatge.
- Seguiment de contactes.
- Constitució d'empresa.
- Plataforma empresarial.
- ...

Procés d'inscripció

Pre-inscripció: a través de l'agenda de l'empresa del 27 de febrer al 6 de març

Inscripció: a través de l'equip d'Expansió Internacional d'ACC10 del 7 al 9 de març.

- Marc Puyuelo
mpuyuelo@acc10.cat
93 552 40 86
- Mireia López, Consultora per als Mercats d'Amèrica del Sud
mlopezleonar@acc10.cat
93 484 96 10
- Trini Bofarull, Cap per als Mercats d'Amèrica
tbofarull@acc10.cat
93 484 96 23

El grup de participants serà tancat (màxim 20 empreses de les quals 12 amb agenda) i es donarà ordre de prioritat en funció de l'ordre d'entrada i naturalesa del projecte.

No s'acceptaran sol·licituds fora d'aquestes dates